

亚信企营盈系统 (EBOSS)

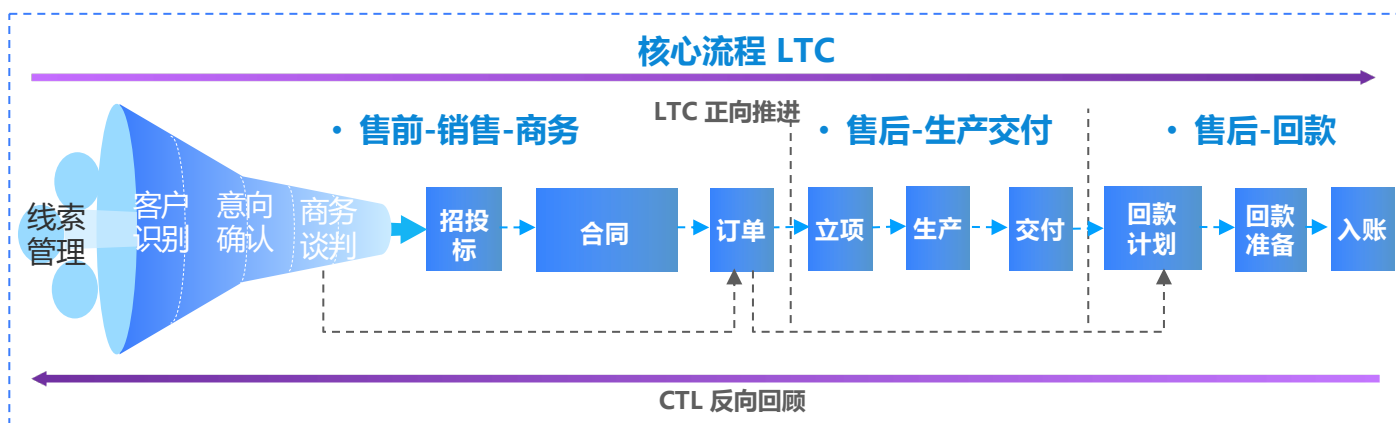
Enterprise Business & Operation Support System

产品简介

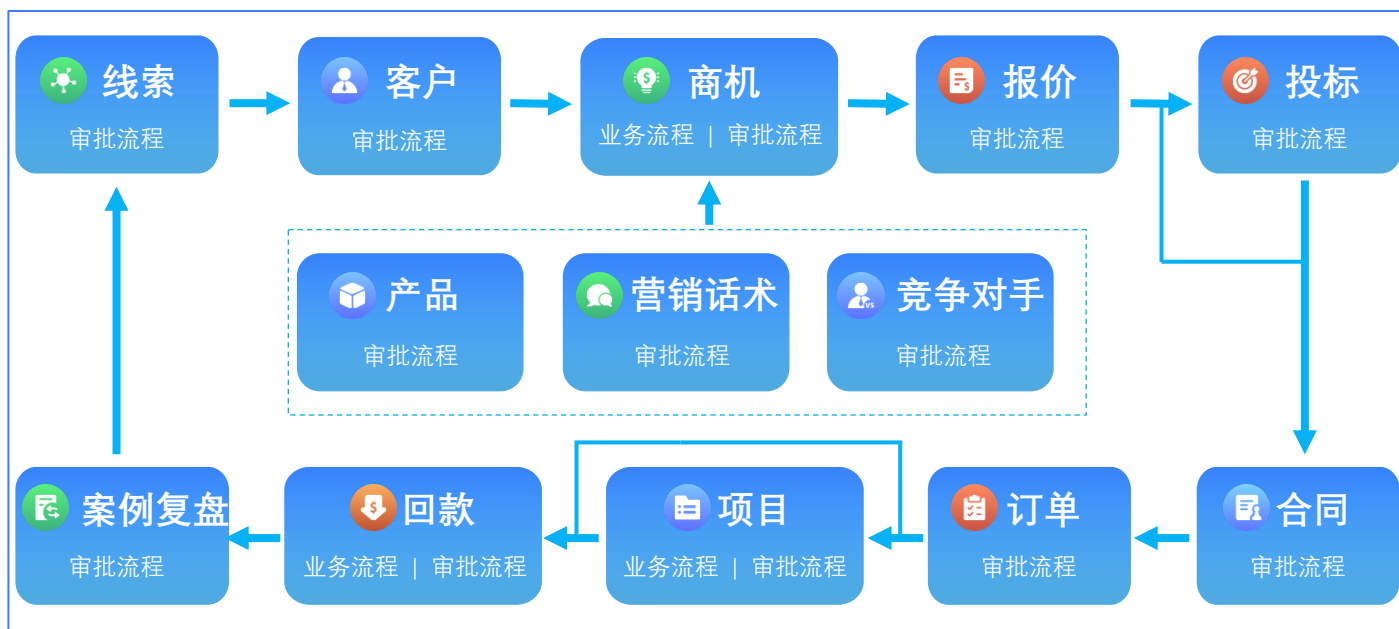
亚信企营盈是一款基于LTC全流程管理的企业运营支撑系统，通过横向拉通企业运营过程中的各个业务环节，形成从销售线索到回款以及从回款到线索的双向闭环，助力企业实现规范化运营。

将企业内部各个环节的工作信息以及企业外部的客户信息、合作商信息、竞争对手信息进行透明化和可视化，以帮助管理者统览全局，实时掌握企业运营情况，及时做出策略调整，提升运营管理效率。同时，实现各部门员工各司其职、高效协同、形成合力，让业务流动更顺畅更高效，从而提升企业竞争力！

LTC流程



产品功能



产品亮点

@ 售前标准化

- 客户作战图
- 决策链鱼骨图
- 营销四要素图
- SWOT分析图

⚙️ 项目标准化

- 项目预算管理
- 项目任务管理
- 项目文档管理
- 项目里程碑管理

🕒 回款标准化

- 回款报表展示
- 回款计划管理
- 回款进度管理
- 回款里程碑管理

👁️ 老板之眼

- CEO视图
- 销售总监督图
- 销售人员视图
- 普通视图

📅 日报智能化

- 交互式、免撰写
- 补充备注
- 点赞互动

📋 OKR

- 聚焦重点，目标一致
- 公开透明，协同高效
- 鼓励个体，能力提升
- 关联业务，数据实时

产品价值

🎯 CEO

- 增强把控力，实时掌握企业现在、未来及过去的经营情况，决策及时有效；
- 识别识别同路人，将公司人力利用最大化。

🎯 销售总监

- 可以在团队中快速复制销售精英的打法和经验，赋能新人成长；
- 提高线索转化率和赢单几率，缩短赢单周期，提升销售业绩。

🎯 项目负责人

- 项目团队规范化管理，任务清晰化管理
- 实时把控项目进度、节约项目成本、跟踪项目回款。

产品订阅

- 一般为SaaS标品直销，不接受定制化和私有化部署；
- 购买license数超过100人/年，且有定制化或私有化部署的需求，则根据实际情况来判断立项。
- 可在手机APP、WEB PC端、飞书、钉钉等渠道使用



客户案例

项目背景：

- 某电信软件企业，主营业务：软件研发、软件项目实施、软件定制化及交付、系统运维。

客户痛点：

- 销售、交付、支撑部门使用不同的系统，系统间流程割裂，跨部门合作采用线下流程，协作效率低；
- 公司业绩严重依赖top销售，团队中其他销售的业绩不达标；
- 项目交付常常延期，成本难控，多个项目亏损。

使用后效果：

📈 27%
商机转化提升

📈 40%
新客户开发增加

📉 15%
项目成本降低

📈 1.5倍
整体人效提升